



COMUNICÁ LO QUE IMPORTA

Entendemos a la comunicación como un acto de liderazgo. Nuestros entrenamientos empoderan a las personas y organizaciones para contar lo que realmente importa.

1- ORATORIA DE ALTO IMPACTO

Nuestro taller insignia. Basado en más de 15 años entrenando oradores TED y arriba de 10.000 personas en organizaciones de todo el mundo.

2- DATA STORYTELLING

Los datos no hablan por sí solos. En este taller, aprendemos a organizar los datos dentro de una narrativa, y a mostrarlos con claridad, para transformar insights en decisiones.

3- COACHING EJECUTIVO

Cada líder tiene su propio estilo de presentar. A través de un proceso personalizado y enfocado en el negocio, te ayudamos a lograr verdadera presencia ejecutiva, para presentar con éxito en tu próximo townhall, conferencia o congreso.

4- CONVERSACIONES DESAFIANTES

Comunicarse con claridad, respeto, y empatía, es una habilidad crítica para gestionar situaciones difíciles y resolver conflictos constructivamente. Este taller práctico te enseña a hacerlo.



Viví una experiencia transformadora para llevar tus habilidades de comunicación al próximo nivel.



+14.000

Personas entrenadas



+ 25 PAÍSES



+70 CLIENTES

5- EMPLOYER BRAND STORYTELLING

Para transmitir nuestra propuesta de valor a clientes, colaboradores, y la comunidad, es indispensable tener a mano un reservorio de historias fundamentales. En este taller, vas a aprender a armar el tuyo.

6- TRAIN THE TRAINER

Recurrir a facilitadores internos es una forma poderosa de transferir cultura y conocimientos. Pero, ser experto en un tema no significa saber enseñarlo. En este taller te llevamos al próximo nivel, el de multiplicador de conocimiento.



CONTACTO@INDOLE.COM.AR



+54 9 341 520-1533



WWW.INDOLE.COM.AR



INDOLE-INTERNACIONAL



INDOLE.INTERNACIONAL

7- VISUAL PRESENTATIONS

En este taller se comparten las buenas prácticas para diseñar presentaciones atractivas y de impacto, utilizando herramientas del diseño gráfico y el pensamiento visual.

8- MEDIA TRAINING

En este taller se comparten las buenas prácticas para diseñar presentaciones atractivas y de impacto, utilizando herramientas del diseño gráfico y el pensamiento visual.

9- NEGOCIACIÓN AUTÉNTICA

Las negociaciones honestas y colaborativas conducen a los mejores resultados. Partiendo del descubrimiento del propio estilo, y a través de diferentes dinámicas grupales, los asistentes aprenden a ser su mejor versión negociando.

10- CULTURA Y VALORES

La única forma de conversar sobre los valores que nos atraviesan es poniendo el cuerpo. A través de un taller de teatro y la dramatización de escenas, conversamos de verdad sobre los valores de nuestra organización.

11- PRESENTACIONES INTELIGENTES

Exploramos el uso de la Inteligencia Artificial para la creación de contenido en presentaciones, utilizando diferentes herramientas de IA para generar ideas, textos y diseños.

12 - EL ARTE DEL BUEN CONTAR

Una ejecución auténtica y memorable eleva cualquier contenido y presentación a su máxima expresión. Exploramos herramientas del teatro, la improvisación, y el canto, para encontrar nuestra mejor versión.

13 - PRESENTACIONES VIRTUALES

Este entrenamiento explora las posibilidades del mundo de las presentaciones virtuales, diseñando contenidos y dinámicas al servicio de los desafíos de atención de la audiencia remota.

14 - VENTAS CONSULTIVAS

Los asistentes aprenden a construir relaciones sólidas con los clientes, partiendo de la comprensión empática de sus necesidades y la orientación a soluciones que generen valor estratégico.

CONFIARON EN NOSOTROS

